



Mit der Premium Marke Linde zählen wir seit Jahrzehnten zu den führenden Handelshäusern von Flurförderzeugen in Deutschland. Wir sind Rundum-Dienstleister in der Intralogistik und bieten unseren Kunden innovative und individuelle Komplettlösungen für den innerbetrieblichen Transport. An unseren Standorten Bremen, Hannover, Bremerhaven, Wilhelmshaven und Braunschweig beschäftigen wir rund 470 Mitarbeiter.

Zur weiteren Expansion und Verbesserung unserer Dienstleistungen für unsere Kunden suchen wir für die Region **Cloppenburg und Oldenburg**

ab sofort einen

Gebietsverkäufer (m/w) - in Vollzeit -

Ihre Aufgaben:

- Repräsentation des Unternehmens im Verkaufsgebiet
- Nachhaltige Kundenbindung und Betreuung
- Akquise von Neukunden
- Kalkulation von Angeboten und Aufträgen
- Koordination der Kundenbelange an die entsprechenden Stellen im Haus

Ihr Profil:

- mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- Fähigkeit zur Selbstorganisation
- zielorientiertes Handeln
- Kommunikationsfähigkeit, sicherer Umgang mit Kunden
- Flexibilität, Teamfähigkeit, Belastbarkeit
- Verständnis für Abläufe in einem technischen Dienstleistungsunternehmen

Als zukunftsorientiertes Unternehmen bieten wir Ihnen attraktive Arbeitsbedingungen und Entwicklungsmöglichkeiten im fachlichen und persönlichen Bereich.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bevorzugt online!

Willenbrock Fördertechnik GmbH & Co. KG

Celine Fiening | Senator-Bömers-Straße 1 | 28197 Bremen

recruiting@willenbrock.de | Telefon +49. 4 21.54 97-413 | www.willenbrock.de